为了能与一线投资人直接“对话”，近日，青岛的创业者“承包”了来青参加中国（青岛）生活类机器人先锋汇的数十位一线投资人的接机、送机任务。在接送机的途中，创业者与投资人一路同行，聊创业、聊项目，也聊青岛。

12月24日一大早，华彩互娱文化科技有限公司CEO郝云畅便收拾完毕急匆匆地出门了，他要去青岛国际机场接英诺天使厦门基金合伙人姚锦程。

临行前，郝云畅带上了精心准备的商业计划书。这正是他此行的目的：在投资人抵青的第一时间接到对方，并在送对方前往目的地的路上，将自己的项目展示出来，为下一步对接融资做好铺垫。

此前，在青岛市科技局和春光里资本的“撮合”下，郝云畅已与姚锦程取得了联系

，约好了接机时间。不到10点，姚锦程乘坐的飞机平稳落地。在接机口，郝云畅举着“天使联合会的家人青岛欢迎您”指示牌，与姚锦程顺利会面。

姚锦程抵青的第一站，是位于市北区馆陶路1号的春光里青岛创投生态综合体。从机场到这里大约有40分钟车程——这是留给郝云畅“路”演的时间。

这是青岛携手天使联合会共同发起的一次全新的对接尝试，名为“一路有约”。

在创新创业大潮奔涌的当下，项目路演早已不是件新鲜事，可以这种方式“路”演，还没听说过。

这两天，青岛的创业圈十分热闹。昌迪资本管理合伙人汪海波抵青，博冠体适能健康管理有限公司的负责人左翠接到了他；梧桐树资本创始合伙人童玮亮抵青，青岛海伯利安科技有限公司创始人刘杨接到了他；追梦者基金合伙人秦佩琪抵青，青岛凌瞻视觉科技服务有限公司创始人蔡金瀚接到了他；榕智股份董事长郭炜抵青，青岛柒贰法则科技服务有限公司创始人于洋接到了他；嘉宾大学创办人、商界“首席提问官”吴婷抵青，山东华夏正源文化传播有限公司总经理杜鹏接到了她……

投资人都异常忙碌，能争取到他们几十分钟时间，相当宝贵。在有心的安排里，这些企业的创业领域和投资人关心的“赛道”相匹配，所以沟通显得格外高效。创客会与投资人互留联系方式，相约通过现场考察等方式进一步互相了解，进一步商讨合作。

“一路有约”创造了一种崭新的对接场景，为青岛初创企业对接一线投资人提供了难得的机会。

“以往每到一个城市就直奔目的地而去，在车上最多打打电话。”姚锦程说，“在接机途中看路演，这是我第一次经历这样有趣的事。”郝云畅也表示，这种形式十分新鲜，让严肃的路演变得生动，拉近了创业者与投资人的距离，有一种天然的“亲近感”，“40分钟太短了，应该让司机多绕点路。”

中国（青岛）生活类机器人先锋汇期间，汪海波把午休的“空档”留给了左翠——按照“路演”时候说好的，他要去左翠的项目现场深入考察。左翠适时抓住了这个机会，她表示，这是自己的第一次路演，能和投资人以这种形式对接，极大缓解了她的紧张情绪，更专注于对接本身，收获颇丰。

02“见缝插针”，搭上顶级资本库

青岛是一座青春之岛，是一个正在创业的城市，是城市中的独角兽。认知资本、借力资本、善用资本，青岛这座有创意的城市“花样”越来越多、越来越新鲜，也逐渐被证实越来越行之有效。

活动形式越来越“不严肃”，对接起来却更加亲近、高效。

翻开青岛最近的“记事本”，我们不难发现，像“一路有约”这样不“循规蹈矩”的活动越来越多。沙龙、下午茶、联欢会……更多看似“不正式”的活动为这座城市增添了发展的亮色。

2020青岛科创沙龙在7月份拉开了帷幕。活动上，来自市科技局、驻青高校、科研院所以及青岛本地创投基金等领域的相关负责人围坐在一起，面对面交流；不再是“台上台下”的距离，与会的听众就坐在嘉宾周围，不仅能听真知灼见，还能互动发言。在轻松、亲切的活动中，以如何打通青岛科技成果转化“最后一公里”等话题找到了更多解决路径。

在青岛市工业技术研究院，园区入驻的企业负责人坐到一起，喝茶吃点心成了每周都有的常态。他们通过参加CEO下午茶，“顺便”谈谈生意、对对合作。看着像工作之余的休闲，可前来“喝茶”的企业能在市场、技术等方面进行资源共享，补齐各自发展“短板”，园区内上下游产业衔接、跨产业建立合作已经成为常态。

由科技金融“四长”联席会议则开启了“开小会”、谈问题、找方法、办实事的新路子。所谓“四长”，就是局长、行长、园区长和董事长，背后代表的是政府部门、金融机构、科技孵化载体和企业，他们齐聚一堂，推进金融机构为科技型企业融资服务。