

北京商报讯（记者 李海颜）3月27日，光大银行召开2022年度业绩发布会，对于营业收入负增长的原因，光大银行行长王志恒表示，主要是受国际形势的影响，疫情的反复冲击，以及利率下行带来的息差收窄的影响，同时，光大银行本身也进行了负债端成本的调整和优化。

3月24日，光大银行发布2022年年度报告数据显示，报告期内，该行实现营业收入1516.32亿元，同比下降0.73%。

“从表面来看我们是一些非经常性的收入因素导致的去年营收的负增长，如果不算这些因素，营收是微增的，与行业整体的形势和困难也基本是一致的。”王志恒介绍，去年受国际形势的影响，疫情的反复冲击，以及利率下行带来的息差收窄，包括四季度债市的波动可能都是光大银行营收普遍放缓叠加的因素，特别是四季度的波动各行营收都面临着比较大的回撤。就光大银行本身而言，过去几年业务模式更多是高成本、高收益、高成长的模式，随着近几年的变化，光大银行也在持续调整和压降负债端成本，活期存款、核心存款占比在不断改善，但受持续支持实体经济减费让利的影响，资产端的收入下降较快。

王志恒表示，展望2023年，确实依然面临着比较多的困难和挑战，但是光大银行管理层还是有信心的，一方面信心来源于中国经济恢复的预期和本身强大的韧性。另一方面，光大银行也希望通过自身的努力来不断提升市场竞争能力，实现高质量发展。

从具体措施来看，王志恒介绍，光大银行今年会加大信贷的投入，通过加大投入靠前投放来以量补价，增加收益，并通过服务实体经济扩大对公客户基础。另外通过金融市场业务寻求更多的效益。

在管理方面，王志恒表示，光大银行将加强财务成本管控，资金成本、负债成本、运营成本、资本成本，这些管理都还有改善的空间，特别是存款成本的控制将会采取一系列的措施持续推动存款成本管控。同时，进一步加大对重点地区资源的配置和政策倾斜的力度。

在零售信贷的改革方面，王志恒指出，今年光大银行还会择机推动一系列的改革，通过改革进一步理顺体制机制。比如，该行正在推动的总行公司金融和战略客户的架构转型，希望通过这个改革能进一步提升总行总对总的营销和服务客户的能力。

在风险管理方面，王志恒介绍，光大银行一方面将管控住新发生的不良，通过全流程、全生命周期的管理，特别加强过程管理，能够及时退出一些潜在问题的客户，减少新的不良的发生。另一方面，今年将继续加大存量不良资产的核销力度，管控好不良生成率。