

花呗的本质是线上发放的小额信用卡，整个在贷余额已是千亿级，但花呗与信用卡有何不同呢？

花呗的本质是一个线上发放的小额信用卡。所以，要聊花呗，我们先聊下信用卡。

信用卡有哪些收入

信用卡有免息期。

用户在免息期内还款，信用卡并不赚钱。那信用卡有哪些收入呢？

1、利息收入：

即用户申请账单分期产生的费用；另外分期手续费也是一项重要收入来源。

2、刷卡手续费收入：

商店接受客户刷卡后，需支付一定比例手续费给银行和信用卡中心。可以理解为作为劳务和资金付出的一种补偿。

3、惩罚性收费：主要是因为用户逾期还款导致的逾期费用。

4、现金提取费：用户以信用卡到ATM机或银行柜台取现所应付的费用。

5、年费：目前收取年费的情况逐步减少，年费收入的占比逐步降低。

6、其他增值服务收入：包括交叉销售保险等其他收入。

即信用卡主要是通过 ①分期费用 ②商户刷卡后续费 ③用户逾期还款费用这三大项赚钱。

花呗是否也是如此呢？我们看下花呗的产品设计。

花呗的产品设计

一、对C端，花呗收取账单分期手续费和逾期费

花呗对C端的产品大纲如下：