

2015年7月，《互联网金融指导意见》鼓励互联网信托业务创新，互联网信托业务由银监会负责监管。最近一家名为“易金易”的互联网金融平台获得了上海市政府和香港的创业基金资助，该平台提出让投资人“1元实现100万级信托收益，1天享受1年期的信托收益”，专门从事信托二级市场交易。

经过最近几年的发展，信托产品以其兑付口碑和较高的收益，已经成为高净值人士投资固定收益产品的首选。但信托门槛最低为100万元，期限一般为2年，这使得普通老百姓望而却步。信托产品总的规模已经发展到14万亿之巨，但是其流动性却饱受诟病。为了解决信托流动性，由官方设立信托交易所或信托受益权登记中心的建议已经提出有了数年了，但不见动静。为了解决信托产品的流动需求，互联网信托应运而生。北京金融资产交易所、华宝信托、中信信托也分别在官方网站上线“流通宝”、“信惠财富”等产品，目前数十家信托转让平台的效果并不理想。

“易金易”与其他互联网金融平台不同的是，该平台专门从事信托二级市场流转，有合格投资人之间的转让业务，也有信托二级市场碎片化理财业务。碎片化互联网信托理财产品很受欢迎，该平台短短数月，已经发展数万用户。该平台的CEO毛周刚表示：“易金易定位于信托二级市场，专门从事信托产品流动业务。与市场其他平台不同，既不把信托受益权拆分转让，也不团购信托，以转让的信托收益权为基础，借鉴资产证券化的做法，用信托受益权质押，三级增信，减弱风险，让普通投资者能以几百元、几千元进行投资，收益却可达到10%，完全符合现有法律法规的规定”。笔者看到在该平台上有一款产品，3天之内有1041位投资者投资。过去百万信托寻找一位百万元的受让者很不容易，在易金易却很容易实现转让变现，互联网的确发挥了“小而美”的优势。易金易交易活跃的主要原因是因为投资门槛低、期限短、安全性高。易金易CEO毛周刚表示，作为一家信托转让平台初期不以盈利为目的，让投资人“1元实现100万级的收益，1天享受1年期的信托收益”。

据了解，易金易CEO毛周刚是香港理工大学管理学博士，曾取得首批国家法律职业资格证书。长期在商业银行总行从事法规和风险控制工作，2009年起在中信银行私人银行工作，在最大的第三方财富公司中植集团旗下的恒天财富从事风险控制、合规与资产管理工作。为了降低信托的门槛和期限，几年前成功发明了FOT（基金投资信托），现在FOT为各家财富公司、基金公司投资信托的必备工具，规模已经达数千亿。2013年，中国互联网金融元年，毛周刚顺着FOT的思路，借鉴互联网金融的做法，尝试在中植集团旗下做一个专门互联网财富的“环金所”，但由于种种原因，进展不顺。2014年毛周刚与原恒天财富的几个主要管理人员创立“易金易”，获得了天使投资，主要做信托二级市场流转。平台于2014年底测试上线。易金易未来的目标不局限于信托的流动，还着眼于其他大额金融资产的流动市场。

中国人民大学金融与证券研究所所长吴晓求此前曾对媒体表示，信托业应该开拓新思路，通过互联网金融，让小资金也可以做信托。此前，北京财商通推出“信托10

0” ，将100万元起步的信托计划，以100元/份起团购，但很快就被监管叫停。市场对信托互联网化颇有争议，但此后诺亚财富推出的“员工宝”，以转让信托资管的“收益权”，“梧桐理财”的信托资管受益权质押等方式继续方兴未艾。

目前市场争议最大的是合规与风险传导问题。毛周刚表示，“易金易在‘合格投资人及不得拆分转让受益权’的监管原则下创新。我们不拆分信托受益权、也不转让‘收益权’，而是以信托受益权转让质押，进行金融创新。这与受益权拆分转让完全是两个不同的法律概念。我自己在这个行业从事多年的法律合规工作，我们与许多律师朋友去沟通，并让我们的法律顾问给我出具法律意见。易金易商业模式完全合法合规”。“另一个问题是风险控制与传导，我本人一直从事金融风险控制工作，结合过去的经验和金融规则，我们听取了红杉资本等各方意见，设计了‘三级风控’、‘三级增信’，构建了次级安全垫、加了保险、小金额投资，有效控制了风险，并阻断削弱了风险传递，易金易的这个设计比单纯直接买信托产品风险还低。易金易由于资产是优质的信托资产，避免了P2P行业的资产质量差的痛点,是很安全的互联网金融业务。我们希望在互联网金融的大潮下，信托流动性饱受诟病的问题成为历史”。（完）