

红网时刻新闻6月28日讯（记者 龙真 通讯员 胡琼月 李彬）持卡享工时费、装饰费7折，持卡人到长沙永通门店消费可享等同VIP会员的厂家优惠政策，同时还可叠加农行消费满千减百活动……6月28日，农行永通名企信用卡在长沙永通商邸比亚迪4S店正式发布。长沙市商务局党委委员、副局长黄立斌，中国农业银行湖南省分行党委委员、副行长、长沙分行党委书记、行长梁宏群，湖南永通集团董事长蒋宗平共同见证农行永通名企信用卡的成功发行。



农行永通名企信用卡是农行在湖南省推出的第一款专为国内知名企业定制的联名信用卡。

农行永通名企信用卡是农行在湖南省推出的第一款专为国内知名企业定制的联名信用卡，是一款围绕汽车消费场景的数字银行卡产品，赋能实体经济，可为市民们打造“汽车+金融”的消费新体验。

黄立斌表示，近年来，长沙立足经济社会发展大局，出台系列重大政策措施，持续释放汽车消费潜力。本次长沙农行与永通集团发行的名企信用卡是银企互利的创新产品，更是金融助力实体发展的重要典范。希望通过本次合作，各方共同努力进一步优化汽车流通企业的营商环境，抢抓新发展格局带来的发展机遇，全面落实“三高四新”战略定位和使命任务，为促进长沙经济发展作出新的更大贡献。

梁宏群表示，长沙农行依托辖内广泛的营业网点、雄厚的城乡客户群体、高效的金融电子化网络、独特的城乡联动业务模式，致力于为广大客户提供优质、便捷的金融

融服务。农行和永通集团在提升服务能力、满足市民日益多元的服务需求上高度契合，双方优势互补、资源共享，共同推出新款信用卡，顺应新时代消费蓬勃发展的趋势，长沙农行将发挥金融科技优势，致力于打通更“独特”的支付链条，打造更贴近广大市民需求的好产品，让金融更有温度。

作为年销售额已经超过171亿元的集团，永通集团在全国百强经销商集团中位居第一梯队，是中南地区汽车流通行业的领军企业。蒋宗平表示，“面对日益旺盛的汽车金融需求，永通集团将和农行长沙分行一起，以更好的汽车金融产品、更优质的汽车金融服务为消费者购车提供更精准、更有效的支持。也相信，农行加永通、银行加企业，优惠加码，农行永通名企信用卡这一金融产品跨界新典范，将为客户带来更好的服务、更高的价值、更多的实惠。”



农行永通名企信用卡采用虚实结合的发卡模式，大家可通过农行网点、网站、掌上银行、小程序等现有全渠道申请。

农行永通名企信用卡的卡面以“永通蓝”为主色调，以光影线条勾勒出汽车飞驰的场景，寓意着广大消费者的生活质量飞速提升。此卡采用虚实结合的发卡模式，大家可通过农行网点、网站、掌上银行、小程序等现有全渠道申请，审批通过后通过虚拟卡绑定农行掌上银行APP即刻享受专属优惠。

近年来，农行长沙分行始终在服务实体经济、乡村振兴、社会民生中主动创新、不断实践。作为金融行业和汽车流通领域的龙头代表，长沙农行与湖南永通集团长期

保持深入合作，通过优化金融产品、加大减费让利，降低经销商和老百姓金融成本。此次双方的跨界联合，将切实支持区域汽车经济发展，推动金融更好地服务实体经济，让广大消费者真切感受到实惠与便利。